



Уважаемые господа!

Как нам известно, в течение ряда лет ваша компания использует систему Microsoft Dynamics NAV.

Наша компания в 1993 году локализовала и вывела систему Microsoft Dynamics NAV на Российский рынок. До 2001 года Импакт-Софт был единственным поставщиком этой системы в России и сейчас является наиболее опытным партнером Microsoft, поставляющим Microsoft Dynamics NAV у нас в стране и странах СНГ. Импакт-Софт - единственная компания в России, которая может говорить о собственной школе профессионалов. В мире специалистов Microsoft Dynamics NAV школа Импакт-Софт является синонимом высочайшей квалификации.

Корпорация Microsoft постоянно ведет работы по выпуску новых версий системы Microsoft Dynamics NAV. За время работы Импакт-Софт постоянно решает задачу перевода систем своих многочисленных клиентов на новые версии продукта. Поставляемая в настоящее время версия Microsoft Dynamics NAV 2016 содержит ряд революционных инноваций, которые позволяют квалифицировать ее, а так же версии NAV2013 и NAV2015, как новое поколение Microsoft Dynamics NAV в технологическом и функциональном плане.

С 1999 года мы поставляем клиентам, работающим в розничном бизнесе, систему LS Retail на платформе Microsoft Dynamics NAV, локализация которой для российского рынка осуществляется компанией «Импакт-Софт». Мы рады сообщить, что LS NAV 2015 локализован нами и первые проекты по переходу на него уже выполнены. Версия LS NAV 2016 будет локализована в ближайшее время.

Наши клиенты получили целый ряд технологических и функциональных преимуществ. Им доступны:

- Система мобильной лояльности
- Omni retail
- Мобильная инвентаризация
- Мобильные POS
- LS BI
- Интерфейсы с системами электронной торговли

В новых версиях доступен так же функционал LS Inventory optimizer, позволяющий оптимизировать товарные запасы компании и планировать закупки. LS Inventory Optimizer может быть использован с различными ERP системами, и в настоящий момент особенно интересен, поскольку отдача от его внедрения особенно высока и происходит в небольшой временной интервал. Краткое представление этого функционала будет предоставлено вам отдельным документом.

Компания Импакт-Софт много лет поставляет клиентам свои собственные разработки. Одной из таких разработок является функционал бюджетирования и казначейства на платформе Microsoft Dynamics NAV, успешно используемый многими нашими клиентами.

Для клиентов, заинтересованных в получении точной аналитической информации, мы готовы дополнить их систему BI приложением. На его базе аналитики заказчика получают мощный и гибкий инструмент, который они легко могут самостоятельно модифицировать под свои потребности. Для руководителей предприятий мы предоставляем интерактивную систему поддержки принятия управленческих решений.

Почему сейчас?

В настоящее время экономика России вынуждена преодолевать ряд трудностей.

Это требует от бизнеса более точной и филигранной работы, использование более мощных инструментов, мобильных технологий, полноты и скорости доступа к аналитической информации. Вместе с тем, совокупная стоимость владения информационными системами должна снижаться, в том числе, за счет унификации, снижения стоимости сопровождения, размещения систем в Cloud.

В этом смысле поколение продуктов, к которым относятся версия Microsoft Dynamics NAV 2015,2016 предоставляют пользователю передовую трехуровневую архитектуру, ролевого клиента, широкий доступ к интернет-технологиям, доступ к мобильным технологиям.

Новые возможности Microsoft Dynamics NAV 2016 помогают нашим заказчикам работать эффективнее в следующих направлениях:

- Возможность мобильной работы с любого устройства при помощи **новых оптимизированных приложений, работающих на всех устройствах**– смартфонах, планшетах, рабочих станциях, под управлением Android, iOS, или Windows;
- Расширенные возможности анализа бизнеса с встроенными панелями **Microsoft Power BI**, которые дают рабочим коллективам мгновенный доступ к ключевым показателям эффективности;
- Развитие продаж, повышение уровня сервиса заказчиков, оптимизация процессов от приема заказа до получения платежа, путем интеграции с **Microsoft Dynamics CRM Online**;
- Преимущества масштабирования и безопасности корпоративного уровня, развертывание в облаке с новой возможностью установки на **Microsoft Azure SQL Database**, флагманском предложении Microsoft, базы данных в качестве сервиса.
- Развития электронного документооборота и цифровых процессов с расширенными возможностями документооборота, настройки рабочих процессов и возможностями оптического распознавания документов с целью повышения автоматизации и снижения бумажного документооборота.
- Активное использование облачных технологий за счет **расширения возможностей интеграции** Dynamics NAV и других облачных сервисов.

Соотношение курса рубля к доллару и евро при ценовом предложении в рублях делает проект финансово привлекательным.

Что позволяет нам делать нашим клиентам выгодные предложения?

Мы хорошо понимаем, что переход на новую версию – достаточно сложный процесс, который по трудозатратам зачастую приближается к повторному внедрению системы. Это не только временные и стоимостные затраты, но и потери, возникающие у клиента, связанные с возможными осложнениями выполнения текущих бизнес-процессов из-за проведения работ.

Учитывая наш длительный позитивный опыт перевода систем клиентов на новые версии, мы разработали методику и технологию перехода, которая позволяет:

- Использовать уникальную экспертизу комплексной бригады наиболее опытных специалистов компании по каждому из модулей системы и по архитектуре в целом.
- Минимизировать риски на проекте.
- Сократить сроки разработки Технического Задания на перевод системы более, чем в 2 раза.
- Максимально использовать возможности новых версий, с целью отказа от необоснованной кастомизации системы, а, следовательно, сократить сроки и стоимость проекта. Кроме того, создаются предпосылки к упрощению переходов на новые версии в будущем.
- Использование разработок компании для унификации проектов.
- Обеспечить верные рабочие процессы при выполнении проекта, что сокращает сроки проекта в 3-4 раза.
- Обеспечить проектную команду современными программными средствами переноса функциональности, координации и контроля хода работ.
- Обеспечить контроль качества работ.
- Обеспечить документирование разработок.

Если у вас есть какие-либо вопросы – мы всегда в вашем распоряжении и готовы ответить на интересующие вопросы.

По системам Microsoft Dynamics NAV и LS Retail контактное лицо Екатерина Андрющенко – eva@impactsoft.ru

По системам BI и Inventory Optimizer – Алена Кузнецова – a.kuznetsova@impactsoft.ru